



ĮDOMUS IR PRASMINGAS DARBAS



„Kelių priežiūra“ įkurta sujungus 11 regioninių kelių priežiūros įmonių. Esame viena iš didžiausių įmonių Lietuvoje, vienijanti 2600 kompetentingų savo srities ekspertų. Mūsų misija – užtikrinti tinkamą valstybinės reikšmės kelių priežiūrą bei eismo saugumą. Esame profesionali, iššūkių nebijanti, atsakinga komanda. Jei ieškai galimybių realizuoti savo patirtį, nori augti ir tobulėti, prisijunk prie mūsų.

Darbui Kaune ieškome

PARDAVIMŲ SKYRIAUS VADOVO (-ĖS)

DARBO POBŪDIS:

- Pardavimų skyriaus veiklos organizavimas dalyvaujant viešųjų pirkimų konkursuose;
- Situacijos rinkoje analizavimas bei potencialių projektų paieškos organizavimas;
- Komercinių pasiūlymų bei viešųjų pirkimų dokumentų parengimo užtikrinimas;
- Įmonės teikiamų paslaugų (rangos darbai, technikos ir projektavimo paslaugos) pardavimas;
- Derybų vedimas su klientais, subrangovais bei partneriais;
- Skyriaus tikslų įgyvendinimas bei ataskaitų rengimas;
- Teikiamų paslaugų kainodaros rengimas;
- Veiklos procesų tobulinimas ir efektyvinimas.

REIKALAVIMAI:

- Aukštasis išsilavinimas (privalumas – vadybos ar statybų inžinerijos srityje);
- Sėkminga pardavimų vadovo darbo patirtis (ne mažiau 3 metų);
- Darbo patirtis su viešųjų pirkimų konkursais būtų privalumas;
- Gebėjimas bendrauti anglų kalba;
- Kompiuterinis raštingumas (MS Office, CVP IS vartotojo įgūdžiai);
- Komunikabilumas, iniciatyvumas, orientacija į rezultatą;
- Vairuotojo pažymėjimas (B kat.).

MES SIŪLOME:

- aplinką asmeniniam ir profesiniam augimui;
- konkurencingą atlyginimą;
- skaidrią atlygio politiką ir karjeros galimybes;
- iššūkių kupiną darbą;
- draugišką atmosferą.

Gyvenimo aprašymus (CV) su nuoroda „Pardavimų skyriaus vadovas (-ė) Kaune“ prašome siųsti elektroniniu paštu adresu personalas@keliprieziura.lt

Dėkojame visiems susidomėjusiems. Apie atrankos rezultatus informuosime tik atrinktus kandidatus. Konfidencialumas garantuojamas.