



ĮDOMUS IR PRASMINGAS DARBAS



„Kelių priežiūra“ įkurta sujungus 11 regioninių kelių priežiūros įmonių. Esame viena iš didžiausių įmonių Lietuvoje, vienijanti 2500 kompetentingų savo srities ekspertų. Mūsų misija – užtikrinti tinkamą valstybinės reikšmės kelių priežiūrą bei eismo saugumą. Esame profesionali, iššūkių nebijanti, atsakinga komanda. Jei ieškai galimybių realizuoti savo patirtį, nori augti ir tobulėti, prisijunk prie mūsų.

Darbui Kaune ir Vilniuje ieškome PARDAVIMŲ PROJEKTŲ VADOVO (-ĖS)

DARBO POBŪDIS:

- įmonės teikiamų paslaugų (rangos darbai, technikos nuomos ir projektavimo paslaugos) aktyvių pardavimų vykdymas;
- rinkos analizė bei naujų potencialių projektų paieška, partnerių poreikių identifikavimas, komercinių pasiūlymų rengimas, derybos;
- vykdomų projektų priežiūra ir sklandžios komunikacijos tarp gamybinių padalinių ir užsakovo užtikrinimas.

REIKALAVIMAI:

- aukštasis universitetinis išsilavinimas (pageidautina vadybos ar statybų inžinerijos krypties);
- ne mažiau kaip 3 metų sėkminga projektų vadovo darbo patirtis B2B pardavimų srityje (techniniai produktai, inžineriniai sprendimai ar paslaugos);
- puikūs bendravimo ir derybų vedimo įgūdžiai, orientacija į klientą ir rezultatą, pozityvus mąstymas, gebėjimas dirbti komandoje.
- geri darbo pagrindinėmis *MS Office* programomis įgūdžiai;
- vairuotojo pažymėjimas (B kat.).

PRIVALUMAS:

- darbo patirtis su viešųjų pirkimų konkursais.

MES SIŪLOME:

- aplinką asmeniniam ir profesiniam augimui;
- konkurencingą atlyginimą;
- skaidrią atlygio politiką ir karjeros galimybes;
- iššūkių kupiną darbą;
- draugišką atmosferą.

Gyvenimo aprašymus (CV) su nuoroda „Pardavimų projektų vadovas (-ė)“ prašome siųsti elektroniniu paštu adresu personalas@keliuprieziura.lt

Dėkojame visiems susidomėjusiems. Apie atrankos rezultatus informuosime tik atrinktus kandidatus. Konfidencialumas garantuojamas.